

Directeur.rice de clientèle en régions

3 postes à pourvoir sur : Lyon, Nantes, Nancy

Dans le cadre de son développement en régions, l'agence Neorama recherche des directeurs(trices) de clientèle sur les secteurs de Lyon, Nantes et Nancy. Cabinet conseil pour des projets d'aménagement du territoire aux côtés des opérateurs publics et privés, Neorama conçoit et déploie les démarches de concertation publique favorisant leur réussite et leur acceptabilité par le plus grand nombre.

Basée à Bordeaux, Neorama souhaite développer son ancrage territorial sur la façade ouest et l'est de la France en s'appuyant sur des relais existants dans la région. Nous disposons de partenaires en soutien de notre action sur ces nouveaux périmètres d'intervention.

Les postes proposés sont composés de deux champs d'intervention impliquant agilité, proactivité et autonomie. Sous l'autorité de la directrice de l'agence :

- vous contribuerez principalement au développement commercial de l'agence (60%) et aurez la responsabilité de constituer et fidéliser un portefeuille client sur votre secteur. Véritable ambassadeur de l'agence et de son cœur de métier, vous mobiliserez utilement les réseaux pertinents pour développer sa notoriété.
Avec l'appui de toute l'équipe, vous interviendrez sur toute la chaîne de développement commercial, de l'élaboration des offres jusqu'à leur clôture.
- une partie de votre activité (40%) sera dédiée à l'appui des équipes dans le pilotage et la réalisation des missions régionales et nationales. Vous assurerez ainsi la coordination et le suivi de la relation client en continu et serez mobilisés pour intervenir en animation de dispositifs de concertation sur le terrain.

Ce poste implique une forte sensibilité commerciale et une appétence pour le challenge. Vous disposez d'un réseau public et privé cohérent avec les métiers de l'agence et savez pouvoir les mobiliser pour développer notre intervention. Vous identifierez également les acteurs clés du territoire pour diffuser nos savoir-faire et gagner de nouvelles missions.

Vous disposerez d'une formation préalable aux expertises et missions de l'agence mais vous témoignez déjà d'une bonne connaissance des métiers du consulting et de ses enjeux, idéalement dans notre secteur. Grâce à plusieurs expériences réussies aux services de projets structurants et/ou des territoires vous vous approprierez rapidement les objectifs et clés de réussite du poste.

Diplômé.e d'un bac + 5 minimum (SciencesPo, Master 2 Aménagement, école de commerce) et disposant de 5 à 10 d'expériences sur un poste et/ou secteur similaire en lien avec le consulting

Vos principales qualités sont :

- une réelle aisance à l'oral et une capacité à convaincre
- la combativité
- le sens de l'écoute, la diplomatie et le goût des contacts humains
- de fortes capacités d'analyse, de synthèse et de rédaction.
- la gestion et de l'organisation

Poste basé dans nos locaux partenaires sur les 3 zones avec des déplacements réguliers régionaux et au siège social de l'agence.

Salaire + primes individuelles et collectives à négocier

Candidature avant le 10 mars 2022 à l'adresse : recrutement@neo-rama.fr